人々の生活向上に貢献し、社会にプラスの影響をもたらす

Hitachi Industrial Equipment Mexico (HIEMEX)
ジェネラルマネージャー
Latin America Hitachi Global Air Power (HGAP)
セールスディレクター

パブロ・ペレス

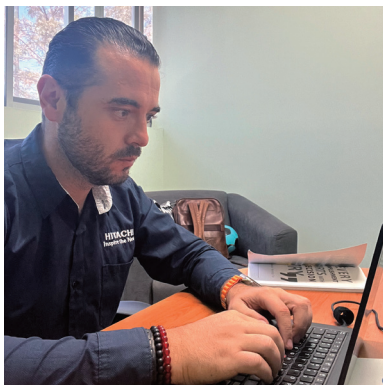
私の業務内容

私は多くの業務を任されているため、日々やりがいを感じています。一番の目標は、中南米市場における日立ブランドの参画・浸透向上のための戦略を考えることです。私はチームとともに、お客さまにフォーカスすることを念頭に置きながら、これらの戦略を実行しています。営業業務では、私たちはお客さまのニーズをしっかりと理解し信頼を深め、新たなお客さまを獲得することが大切だと考え、目標を達成するために日々ベストを尽くしています。

「あるべき姿」達成に向けての取り組み

すべての業務において、どのようにしてお客さまに最大の価値を提供するかをチームに働きかけています。例えば、お客さまの設備の監視を行うことで、お客さまが省エネルギー対策やより効率的な圧縮空気システムを導入するお手伝いをしています。
HIEMEXが新オフィスに移転した際には、施設の照明をすべてLED化しました。また、近々リフトトラックを電気自動車に切り替えるほか、社用車もハイブリッド車も切り替えはじめており、よりサステナブルな運営への取り組みを推進しています。

10年後の将来像



お客さまに永く信頼をいただきながら新たなビジネスチャンスを創出し、さらに日立製品を当社の製品ラインアップに最大限に取り入れていくため、HIEMEXとLatin America Hitachi Global Air Powerの営業チームに重要な目標をいくつも設定しています。
私が作りたいのは、各社員が自ら企業価値に関わる会社です。また、日立の企業文化を社外のお客さまや家族にも伝えることで、社員の生活や事業に良い影響を与えていきたいです。それにより人々の生活向上を助け、社会にプラスとなる影響をもたらすことができると考えます。

※2023年7月時点